



Entretien le :

Avec

Accord pour

prochaine

session

Refus - A revoir dans mois -

Equipe

Identification du porteur de projet

Vous vous présenterez à l'entretien individuel avec ce dossier complété, ainsi que la fiche descriptive de l'activité.

Si vous n'avez pas répondu précisément aux questions et/ou si vous n'avez pas complété la fiche, vous ne serez pas accueilli à cet entretien.

Mme M. Mlle Nom :

Prénom :

Adresse :

Code postal :

Ville :

Téléphone :

Portable :

Adresse mail

Date de naissance

Lieu de naissance :

Nationalité :

N° sécurité sociale :

Comment avez-vous connu Crescendo?

Situation actuelle

Situation familiale	<input type="checkbox"/> Marié-e <input type="checkbox"/> Célibataire <input type="checkbox"/> Divorcé-e <input type="checkbox"/> Vie maritale			
Situation / Pôle Emploi	<i>Inscription depuis le :</i>			
	<i>N° identifiant :</i>			
Statut dans l'emploi	Salarié-e	Temps partiel	<input type="checkbox"/>	
		Temps complet	<input type="checkbox"/>	
		Reconnaissance travailleur handicapé <input type="checkbox"/>		
	Allocations perçues	RSA (Revenu de solidarité active)		<input type="checkbox"/>
		ARE (All. d'aide au retour à l'emploi)		<input type="checkbox"/>
ASS (All. Spécifique de solidarité)		<input type="checkbox"/>		
Autres		<input type="checkbox"/>		
	Demandeur d'emploi non indemnisé <input type="checkbox"/>			
Niveau de formation	< au BEP CAP	<input type="checkbox"/>	BTS DUT DEUG <input type="checkbox"/>	
	BEP CAP	<input type="checkbox"/>	LICENCE MAITRISE <input type="checkbox"/>	
	BAC & BAC PRO	<input type="checkbox"/>	DEA ET SUPERIEUR <input type="checkbox"/>	



COOPÉRATIVE D'ACTIVITÉS ET D'EMPLOI ©

Partie réservée à Crescendo

1 - Description succincte du projet	
2 - Quelle est l'origine du Projet?	
3 - Mes motivations et mes objectifs pour lancer mon activité	
4 - Mes revenus actuels (ASSEDIC, salaire, indemnités, ...)? Jusqu'à quand?	
5 - Mes revenus souhaités (net par mois)	
6 - Etes-vous soutenu par votre entourage dans votre projet?	
7 - Contraintes (horaires, famille, transport, santé, ...)	
8 - Mes forces Mes faiblesses	
9 - Ce que j'attends de Crescendo	



<p>10 - Distribution / Commercial : A qui je vends ?</p> <p>Qui sont mes concurrents ? (Au moins 3 noms)</p> <p>Quels sont les prix de mes concurrents ? (au moins 2 concurrents)</p> <p>Comment vais-je trouver mes clients? Qui sont mes partenaires ? Prescripteurs ?</p> <p>Quelles sont les différences entre mes concurrents et moi ? Quels sont mes "plus" ? Mes principaux atouts ou arguments ?</p>	
<p>11 - Communication / Promotion : Comment je me fais connaître? Comment mes clients me trouvent?</p> <p>Quels sont mes outils existants ou à créer (logo, nom commercial, supports de communication) ?</p>	
<p>12 - Prix : A combien j'estime pouvoir vendre ma prestation ou mes produits ?</p> <p>De combien de clients ai-je besoin ? Par jour ? Semaine ? Mois ?</p> <p>De quel chiffre d'affaires mensuel ai-je besoin?</p>	
<p>13 - Besoins et mode de financement</p> <p><u>Ce que j'ai à financer :</u></p> <p><i>évaluation arrondie en milliers d'euros</i></p>	

Autodiagnostic de projet

	Pas encore	Un peu	Oui	Ajoutez des informations si besoin
Je sais exactement ce que je vais vendre				
J'ai fixé le prix (en fonction du marché et du coût)				
Je sais comment les clients achètent, où ils trouvent les produits/services				
Je connais le type de clientèle que je cible				
J'ai des informations sur les concurrents (produits, prix, ...)				
J'ai entamé des démarches vers les clients				
J'ai élaboré des outils de communication				
J'ai défini des objectifs par rapport au projet				
Je connais les contraintes liées au projet				
J'ai fait une estimation financière du projet (chiffre d'affaires réalisable, salaire potentiel, ...)				
Je connais les contraintes réglementaires (lois, ...)				
J'ai estimé les moyens nécessaires (matériel, financement, stock, ...)				
De combien de temps je dispose pour mettre en place mon projet?				
Que dois-je faire pour avancer dans mon projet?	Échéances			